

PROGETTI CAVA DI TREZZANO NEL COMPLESSO DEL PORTELLO

Oltre 1.000 appartamenti, tra uffici e residenze private, per un totale di 120.000 m², 2 milioni di euro di investimento, tempi di lavorazione di sei-sette mesi: è una delle più importanti commesse edilizie degli ultimi anni a Milano quella acquisita da Cava di Trezzano, società specializzata nella produzione di sabbia, grazie anche al proprio avanzato sistema di posa denominato Soluzione Massetti. Soluzione Massetti è un sistema per la posa e la messa in opera di massetti certificati a livello comunitario che, grazie all'automatizzazione, garantisce un contenimento dei costi dal punto di vista del-



la manodopera ed elevati livelli di qualità del prodotto finale. *"Abbiamo messo a punto Soluzione Massetti, che vede per la prima volta l'informatica fare il proprio ingresso nel nostro settore dalla porta principale*

– ha spiegato Marco Lavatelli, amministratore delegato di Cava di Trezzano – solo sei mesi fa: il grande successo professionale rappresentato dall'acquisizione di questo importantissimo lavoro testimonia come la nostra scelta

fosse indovinata e come il mercato ne abbia colto in tempi brevi la grande validità". La commessa del Portello di Milano è stata acquisita nell'ambito dell'appalto assegnato alle società edili Gilardi e Rosso di Torino, che si avvarranno di Soluzione Massetti per la posa dei massetti. Soluzione Massetti si compone di due elementi: un silo a due camere contenente sabbia e cemento (o altro legante a ritiro controllato) e un'unità mobile sulla quale sono installati la botte impastatrice per massetti, il compressore e un sistema informatico di controllo. Soluzione Massetti consente di ottenere una miscela realizzata secondo una ricetta precedentemente impostata, che tiene conto in particolar modo dell'umidità presente nella sabbia.