



Expofairs.com

acquista

ExpoPlanning
software per
la gestione fieristica



[fiere](#) | [servizi](#) | [Weekly](#) | [GME](#) | [PRISMA](#) | [notizie](#) | [acquista](#)
[media kit](#) | [stampa](#) | [chi siamo](#) | [link utili](#) | [privacy](#) | [nomore](#)

numero totale utenti registrati: **87216**

[tipo di accesso: ospite](#) | [accedi](#) | [registriati](#)

[proponici le tue notizie](#)

email:



Milano: Cava di Trezzano acquisisce la commessa del nuovo complesso edilizio del Portello. Marco Lavatelli, AD: "La Soluzione Masetti è stata la nostra carta vincente, già presentata al MADE expo 2010"



Più di **4 milioni** di visitatori

honegger
wurth ag, svizzera dal 1978



Bit
BOSSA INTERNAZIONALE DEL TURISMO
INTERNATIONAL TOURISM EXCHANGE

Milano, 13 aprile 2011 - Oltre mille appartamenti tra uffici e residenze private, per un totale di 120 mila metri quadrati, due milioni di euro di investimento, tempi di lavorazione sei/sette mesi: è una delle più importanti commesse edilizie degli ultimi anni a Milano quella acquisita da Cava di Trezzano, società leader nella produzione di sabbia, grazie anche al proprio avanzato sistema di posa denominato Soluzione Masetti.

Soluzione Masetti, già presentata al [MADE expo 2010](#), è un sistema per la posa e la messa in opera di massetti certificati a livello comunitario, che grazie all'automatizzazione garantisce un significativo contenimento dei costi dal punto di vista della manodopera ed elevatissimi livelli di qualità del prodotto finale.

"Abbiamo messo a punto Soluzione Masetti, che vede per la prima volta l'informatica fare il proprio ingresso nel nostro settore dalla porta principale, ha spiegato Marco Lavatelli, amministratore delegato di Cava di Trezzano, solo sei mesi fa: il grande successo professionale rappresentato dall'acquisizione di questo importantissimo lavoro testimonia come la nostra scelta fosse indovinata e come il mercato ne abbia colto in tempi brevi la grande validità".

La commessa del Portello di Milano è stata acquisita nell'ambito dell'appalto assegnato alle società edili Gilardi e Rosso, di Torino, che si avvarranno di Soluzione Masetti per la posa dei massetti.

Soluzione Masetti si compone di due elementi: un silo a due camere contenente sabbia e cemento (o altro legante a ritiro controllato) e una unità mobile sulla quale sono installati la botte impastatrice per massetti, il compressore e un sistema informatico di controllo. Soluzione Masetti consente di avere una miscela realizzata secondo una ricetta precedentemente impostata, che tiene conto in particolar modo dell'umidità presente nella sabbia.

Nata all'inizio degli anni 60, Cava di Trezzano ha oggi un fatturato di circa 10 milioni di euro che ne fa una delle più importanti realtà della provincia di Milano nella produzione di sabbia. È inoltre attiva nel settore del movimento terra e demolizioni (fornendo soluzioni integrate per lo smaltimento di terre e rocce da scavo), nel riciclo di inerti (nel 2010 è stato inaugurato il polo di Trebate, in provincia di Novara, con una superficie di 300 mila metri quadrati) e dello smaltimento di rifiuti, da cantiere e non (polo di Limbiate, nord Milano).

Per ulteriori informazioni:

Giorgio Vizioli (3355226110), Rosella Trombetta (0246013658)
- Studio G. Vizioli & Ass.
giorgio.vizioli@studiovizioli.it;
rosella.trombetta@studiovizioli.it